



EMPREDIMIENTO GUÍA DIDÁCTICA

Grado 7° Periodo Cuatro.



DOCENTE: FABIÁN ESCOBAR

Contenidos:

- Diferenciación y clases de empleo. trabajo “rebusque”
- Informalidad, emprendimiento
- Formas contables nota débito y nota credito

Indicador de desempeño

Diferencia los tipos de empleo. Trabajo e informalidad en la “cultura E

DIFERENCIACIÓN Y CLASES DE EMPLEO. TRABAJO “REBUSQUE”

Qué es el empleo?

El **empleo** es una actividad que realiza una persona para ganar dinero de forma estable o formal. Generalmente tiene un horario, un jefe y responsabilidades claras.

1. Empleo formal

- Tiene contrato.
- Ofrece seguridad social (salud, pensión).
- Es estable.
- Ejemplo: trabajar en una empresa.

2. Empleo informal

- No tiene contrato.
- No ofrece beneficios legales.
- Es inestable.
- Ejemplo: vender productos en la calle.

3. Autoempleo

- La persona trabaja para sí misma.
- Maneja su propio negocio.
- Ejemplo: tener una tienda o vender postres.

¿Qué es el “rebusque”?

El **rebusque** es una forma de trabajo informal donde las personas buscan diferentes maneras de ganar dinero día a día, sin estabilidad.

Ejemplo: vender dulces en el bus, limpiar carros, hacer mandados.

El rebusque ayuda a sobrevivir, pero no siempre garantiza ingresos seguros.

ACTIVIDAD 1

Lee las siguientes situaciones y escribe si es:

Empleo formal, informal o rebusque

1. Marta trabaja en un hospital con contrato. _____
2. Juan vende dulces en los semáforos. _____
3. Pedro tiene su propia barbería. _____
4. Ana vende ropa por redes sociales sin contrato. _____
5. Luis trabaja en una empresa con prestaciones. _____

ACTIVIDAD 2

Dibuja o crea un pequeño cartel dividido en dos partes:

- Rebusque
- Empleo formal

Incluye ejemplos de cada uno con dibujos o recortes.

ACTIVIDAD 3

Responde

- ¿El rebusque es una buena opción de trabajo? ¿Por qué?

- • ¿Qué se podría hacer para que más personas tengan empleo formal?

—

INFORMALIDAD, EMPRENDIMIENTO

ACTIVIDAD 1

escribe con tus palabras que es para ti la informalidad y porque crees que esto tenga algo que ver con el emprendimiento

ACTIVIDAD 2

Lee las situaciones y clasifícalas:

1. Pedro vende jugos en la esquina sin permiso.
2. Laura crea una tienda online registrada de accesorios.
3. Andrés hace domicilios en bicicleta sin contrato.
4. Sofía tiene un negocio de postres con registro en cámara de comercio.

Completa:

Situación	Tipo (Informal / Emprendimiento)	¿Por qué?

--	--	--

ACTIVIDAD 3

según la siguiente afirmación escribe si estas de acuerdo o no y porque?

“La informalidad puede ser una solución rápida para obtener dinero, pero el emprendimiento busca crecer y formalizarse para tener estabilidad.”

—

—

ACTIVIDAD 4

escribe 3 ventajas y 3 desventajas sobre la infromalidad

- 3 ventajas
- 1 _____
- 2 _____
- 3 _____
- 3 desventajas
- 1 _____
- 2 _____
- 3 _____

FORMAS CONTABLES NOTA DEBITO Y NOTA CREDITO

Qué es una Nota Débito?

Es un documento que **aumenta el valor de una deuda o factura**. Se usa cuando el cliente debe pagar más dinero.

- Se olvidó cobrar un producto.
- Se agregaron intereses o recargos.
- Error donde se cobró menos.

¿Qué es una Nota Crédito?

Es un documento que **disminuye el valor de una deuda o factura**. Se usa cuando se debe devolver dinero o hacer un

descuento.

- Devolución de un producto.
- Descuentos especiales.
- Error donde se cobró de más.

ACTIVIDAD 1

Lee cada situación y escribe si es **Nota Débito (ND)** o **Nota Crédito**

- (NC):
1. Se cobra un recargo por pago tardío. _____
 2. El cliente devuelve un producto defectuoso. _____
 3. Se olvidó cobrar un artículo en la factura. _____
 4. Se hace un descuento por promoción. _____
 5. Se corrige un cobro mayor al debido. _____

ACTIVIDAD 2

Observa los casos y calcula el nuevo valor:

1. Factura inicial: \$50.000
Se agrega recargo de \$5.000
Total: _____
2. Factura inicial: \$80.000
Se hace descuento de \$10.000
Total: _____
3. Factura inicial: \$100.000
El cliente devuelve producto por \$20.000
Total: _____

ACTIVIDAD 3

Llena este ejemplo:

NOTA CRÉDITO

Cliente: Juan Pérez

Motivo: Devolución de producto

Valor: \$15.000

¿Qué pasa con la deuda del cliente? _____

ACTIVIDAD 4

Diseña en tu cuaderno o en una hoja:

- Una **Nota Débito**
- Una **Nota Crédito**

Incluye:

- Nombre del negocio
- Fecha
- Cliente
- Motivo
- Valor

decorarlo como si fuera un documento real.

ACTIVIDAD 5

Responde:

1. ¿Por qué es importante usar estos documentos?

2. ¿Qué pasaría si no se corrigen los errores en las cuentas?

—

3. ¿En qué tipo de negocio crees que se usan más?

—

—

—